

## 「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」

2023年3月29日 (一社)日本自動車部品工業会

> 調達・生産部会 カーボンニュートラル部会

#### 【改訂履歴】

- ■23年8月:第1回改訂
- ・P39 CN支援ツール一覧を追加

### ■「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」とは

ここでは、「これで実践CN活動リスト(対仕入先)」の概要についてお伝えします。

#### <「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」とは>

会員企業からの「仕入先に対して、どのような活動をすればよいか悩む」との 声を踏まえ、**仕入先(まずは直仕入先)に対してどういう活動や支援を実施 すればよいかについて、標準的な活動モデルとしてまとめたもの** 

#### <仕入先に対して活動する意義>

いずれScope3までを見越したCN(CO2排出量削減)が求められることが確実な中で、今の内から活動を開始することで、仕入先のCNに対する意識醸成や知見向上等を早期に図り、今後に構えることができる

⇒完璧な活動でなくても、今から始めておくことが大事です



### ■「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」の考え方

次に、対仕入先活動モデルの考え方についてお伝えします。

#### <「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」の考え方>

- ・まずはできることから始めることが大事との考えから、当活動モデルの対象は、 仕入先のScope1,2に関する活動とする
- ・上記に関し、**進んでいる企業への聞き込み結果をもとに、実施すべきことを 以下ステップで整理**した

#### 【推進すべきステップ】



●どこまでの仕入先を対象にするかを決める

全仕入先を対象にするのは大変。どのように対象を絞ればよいかを知ろう!



ステップエ

● 仕入先に対して具体的な活動を実施する

仕入先の実態把握・目標設定・支援等、何を・どのように進めればよいかを知ろう!



ステップ皿

● 1年間の取り組みを振り返り次年度に活かす

この1年を振り返り、次年度に活かすために、仕入先に何をすればよいかを知ろう!



### ■「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」の全体イメージ

進んでいる企業が対仕入先(直仕入先)に実施している活動を参考に、 推進すべきステップ I ~Ⅲと実施すべき活動①~⑮を整理しました。

ステップ		実施(検討)項目
ステップ゜I		活動の対象仕入先を絞り込む方法として、①②を選択して実施
対象仕入先の設定		①会員企業との「取引金額」 ②会員企業との「関係の深さ」
	<b>の</b> 宇能細本	仕入先の実態把握に向けて、 <u>③~⑤の調査を全て</u> 実施
	●実態調査	③CO2排出量 ④CN目標値 ⑤共同で取り組みたい内容
	❷目標設定	仕入先に目指して欲しい目標(推奨)の設定方法として、 <u>⑥~⑨を</u>
<b>7 =</b> ω <b>¬</b> °π		選択して実施
ステップⅡ 具体的活動		⑥自社の将来目標から設定 ⑦得意先(OEM)目標から設定
<del>7</del> 17 17 11 ±13		⑧公的機関(SBT)を引用 ⑨仕入先への調査結果から設定
		仕入先を支援する内容として、 <u>⑩~⑭をできる限り多く</u> 実施
	❸活動支援	⑩仕入先トップへの啓発 ⑪有益な情報展開 ⑫省エネ診断
		⑬簡易見える化算出表 ⑭設備別省エネ活動方法表
ステップⅢ 振り返り		1年度を振り返り、次年度に活かすことを検討すべく、 <u>⑮を</u> 実施
		⑤振り返りと次年度計画立案



### ■「これで実践CN活動リスト【対仕入先】」(メニュー)

確認したい項目のボタンをクリック頂くと、該当するページに移行します。

ステップ				実施項目		
ステップ I 対象仕入先の設定		1取引金額	② <b>関係の</b> 深さ			
	●実態調査	③CO2 排出量	④CN 目標値	5共同の 取り組み		
ステップ II 具体的活動	❷目標設定	⑥自社の 将来目標	⑦得意先の目標	8公的機関 (SBT)	9仕入先 調査結果	
	❷活動支援	⑩トップへの啓発	⑪有益な 情報展開	② <b>省エネ</b> 診断	⑬簡易見え る化算出表	④設備別 省工ネ活動 方法表
ステップ <sup>™</sup> 振り返り		⑤振り返りと 次年度 計画立案				



## 【ステップI】対象仕入先の設定

●どこまでの仕入先を対象にするかを決める

~ 全仕入先を対象にするのは大変。 どのように対象を絞ればよいかを知ろう! ~



### I.対象仕入先の設定:はじめに

仕入先に活動を進める上で、全仕入先を対象にすると、企業数が多すぎて大変です。 そこで、進んでいる企業では、何らかの考え方で活動対象企業を絞っています。

ここでは、対象企業の絞り込み方として進んでいる企業で実施されている事例を紹介します。

#### 【対象の絞り方】

#### ①「取引金額」で絞り込み

一般的なやり方です。

例えば、自社との取引金額の大きい順に、上位〇割までを対象にするというものです。

#### ②「関係の深さ」で絞り込み

上記①のハードルが高い場合、まずは理解が得られそうな仕入先として、関係の深さで 絞り込むやり方です。

例えば、グループ会社や仕入先協力会企業等といった協力を得られやすい企業を対象に するというものです。

#### ⇒可能であれば①にチャレンジし、難しい場合は②から始めてみましょう



### I. ①取引金額で絞り込み

#### 【概要】

仕入先が多い場合に活動の対象を絞り込む方法です。

- ⇒①取引金額で絞り込む事例です
  - ・取引金額が大きい順に仕入先を並べ、絞り込む考え方を決めて対象とします。
  - ・取引金額大≒CO2排出量大(取り組み効果も大)と想定し、取引金額を使います。

#### 【絞り込む考え方(例)】

仕入先企業数にもよりますが、以下方法があります。

	絞り込み方法	考え方
例1	取引金額計が総額の3分の2以上となるように	国際的な認定機関(SBT)では、Scope3において、CO2排出量の3分の2以上をカバーすることとなっている
	絞り込み	※SBTについてはP10を参照
例2	実力的に管理可能な 仕入先数を予め定めて	管理・支援できる仕入先数は、各企業の実力によって異なるため、予め仕入先数を定める
	絞り込み	※例:10社までの管理が限界⇒売上上位10社で設定)
例3	取引金額が大きい中で、 協力可の企業を選定	取引金額が大きい企業を中心に、対仕入先活動への協力 可否を調査し、了承してくれた企業を選定する

⇒例1を推奨しますが、難しければ例2・例3から始めてみましょう



### I. ①取引金額で絞り込み

#### 【絞り込みイメージ】

例2:自社実力から

仕入先数を予め決定

例えば10社に決定

⇒上位10社を対象

例3:協力可の企業を選定 協力可否を調査 ⇒E/M/U株式会社を 対象

No.	仕入先企業名	取引金額(千円)
1	A 株式会社	100,000
2	B 株式会社	99,000
3	C 株式会社	98,000
4	D 株式会社	97,000
2 3 4 <b>5</b> 6	E 株式会社	96,000
6	F 株式会社	95,000
7	G 株式会社	94,000
8	H 株式会社	93,000
9	I 株式会社	92,000
10	J 株式会社	91,000
11	K 株式会社	90,000
12	L 株式会社	89,000
13	M 株式会社	88,000
14	N 株式会社	87,000
15	0 株式会社	86,000
16	P 株式会社	85,000
17	Q 株式会社	84,000
18	R 株式会社	83,000
19	S 株式会社	82,000
20	T 株式会社	81,000
21	U 株式会社	80,000
22	V 株式会社	79,000
23	W 株式会社	78,000
24	X 株式会社	77,000
25	Y 株式会社	76,000
26	Z 株式会社	75,000
	計	2,275,000

例1:取引金額の2/3以上

No.1~17で2/3を超える

⇒上位17社を対象

No.1~17の計

=1,564,000



総額の2/3

= 1,516,667



### I. ①取引金額で絞り込み



#### **<参考>SBT(Science Based Targets)について**

- ・パリ協定が求める水準と整合した、5~10年先を目標年として企業が設定する温室効果ガス排出削減目標
- CDP・UNGC・WRI・WWFの4つの機関が共同で運営

CDP(Carbon Disclosure Project): 国際的な環境非営利団体。投資家や企業、自治体に働きかけ、環境に与える影響に

関する情報開示を促す。2000年にイギリスで設立。

UNGC(国連グローバル・コンパクト):持続可能な成長を実現するための世界的な枠組み。2000年にニューヨークで発足。

WRI(World Resources Institute): 地球環境と開発の問題に関する政策研究・技術開発を行う、独立した非営利団体。

1982年にアメリカで設立。

WWF(World Wildlife Fund): 100カ国以上で活動する世界最大規模の環境保全団体。1961年にスイスで設立。

https://www.env.go.jp/earth/ondanka/supply\_chain/gvc/files/SBT\_gaiyou\_20230201.pdf

#### 【SBTの要件】

目標年	申請時から5年以上先、10年以内の目標
基準年	2015年以降(最新のデータが得られる年で設定することを推奨)
対象範囲	サプライチェーン排出量(Scope1+2+3)
目標レベル	Scope1,2:少なくとも年4.2%削減、Scope3:少なくとも年▲2.5%削減)
備考	Scope3の要件: CO2排出量合計の3分の2以上のカバーが必要



### I. ②関係の深さで絞り込み



#### 【概要】

仕入先が多い場合に活動の対象を絞り込む方法です。

- ⇒②関係の深さで絞り込む事例です
  - ・自社との関係の深さから、理解・協力を得られやすい仕入先を対象にします。

#### 【対象例】

	対象	考え方
例1	自社のグループ企業	同じグループであり一体感ある取り組みが必要なことから、 理解・協力を得られやすい
例2	自社の仕入先協力会	他仕入先と比較して日頃の連携度合いが高く、理解・ 協力を得られやすい
例3	企業との個別の関係から 選定した企業	「自社向けが取引額が大半(かつ大きい)」「重要固有技術を共有」といった個別の関係から選定(相談)する

⇒①「取引金額」が難しい場合は、②「関係の深さ」から始めてみましょう



### I.対象仕入先の設定:①②まとめ

#### 【絞り込み方法例(一覧)】

区分	絞り込み方法	考え方
	取引金額計が総額の3分の2以上となるように絞り込み	国際的な認定機関(SBT)では、Scope3において、 CO2排出量の3分の2以上をカバーすることとなっている ※SBTについてはP10を参照
①取引金額	実力的に管理可能な 仕入先数を予め定めて 絞り込み	管理・支援できる仕入先数は、各企業の実力によって 異なるため、予め仕入先数を定める ※例:10社までの管理が限界⇒売上上位10社で設定)
	取引金額が大きい中で、 協力可の企業を選定	取引金額が大きい企業を中心に、対仕入先活動への協力可否を調査し、了承してくれた企業を選定する
	自社のグループ企業	同じグループであり一体感ある取り組みが必要なことか ら、理解・協力を得られやすい
②関係の深さ	自社の仕入先協力会	他仕入先と比較して日頃の連携度合いが高く、理解・ 協力を得られやすい
	企業との個別の関係か ら選定した企業	「自社向けが取引額が大半(かつ大きい)」「重要固有技術を共有」といった個別の関係から選定(相談)する

⇒可能であれば①にチャレンジし、難しい場合は②から始めてみましょう



## 【ステップⅡ】具体的活動

●仕入先に対して具体的な活動を実施する

~ 仕入先の実態把握・目標設定・支援等、 何を・どのように進めればよいかを知ろう!~



### Ⅱ. 具体的活動:はじめに

進んでいる企業が仕入先に対して実施している活動は、概ね以下3点です。

#### ①実態調査 ②目標設定 ③活動支援

ここでは、●~❸のそれぞれについて、どのように進めるかを紹介します。

#### 【仕入先への具体的活動】

#### ❶実態調査

仕入先への活動を検討する上で、まずは実態を把握すべく、現状のCO2排出量や掲げているCN目標値、共同で取り組みたい内容(協力して欲しいこと)を調査します。

#### **②**目標設定

仕入先と一体となって活動を進める上で、目指すべく目標の目線をあわせるべく、推奨する 目標値を提示します。

#### ❷活動支援

仕入先の活動が前進するよう、意識啓発や有益な情報展開、省エネ診断、各種支援 ツール等、積極的に関わってできる限りサポートします。

⇒仕入先任せにせず、実態を把握した上で目指す目線を合わせ、その実現に向けて サポートすることが重要です



### Ⅱ. ①実態把握 ③CO2排出量

#### 【概要】

- ・削減効果を把握しPDCAを回すべく、仕入先の実排出量を把握する必要があります。
- ・算出にあたり、中小企業を含めて仕入先が算出できるよう、極力簡易的方法として、「総CO2排出量(実測値)を自社向け売上高で案分」する方法をとります。
- ・よって、そのために必要な情報(以下黄色枠)を調査します。

#### | く計算式>

自社向け CO2排出量

仕入先Scope1,2の 総CO2排出量(実測)



自社向け売上高

仕入先総売上高

- ⇒黄色枠の観点を調査すれば自社向けCO2排出量が算出できます
  - ※仕入先Scope1,2の総CO2排出量(実測)の算出方法はP17参照

### Ⅱ. ①実態把握 ③CO2排出量

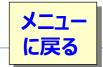
#### 【調査内容】

※調査対象期間:23年4月~24年3月

	調査内容
1	御社のScope1,2の年間の総CO2排出量(実測値)を記入下さい。(単位:t) ※算出方法がわからない場合は、別紙「エネルギー使用実績等調査表」を参照
2	御社の総売上金額を記入下さい。(単位:百万円)
3	弊社向け売上金額を記入下さい。(単位:百万円)
4	売上で案分した弊社CO2排出量(相当)を記入下さい。(単位:t) <計算式>年間の総CO2排出量(実測値)×弊社向け売上÷総売上



### Ⅱ. ①実態把握 ③CO2排出量



#### <参考>エネルギー使用実績等調査表(原単位)

エネルギー		単位	単位あたりCO2排出量		〇年度 (エネルギー使用量)
購入電気量(一般送配電事業者)		于 k Wh	0.436	t-CO2/千kWh	
購入電気量	(小売電気事業者)	千 k Wh	(任意入力)	t-CO2/千kWh	
原 油(コンラ	デンセートを除く)	kl	2.619	t-CO2/kl	
原油のうちコ	ンデンセート(NGL)	kl	2.382	t-CO2/kl	
揮発油(ガソ	ツン)	kl	2.322	t-CO2/kl	
ナフサ		kl	2.242	t-CO2/kl	
灯 油		kl	2.489	t-CO2/kl	
軽 油		kl	2.585	t-CO2/kl	
A重油		kl	2.710	t-CO2/kl	
B・C重油		kl	2.966	t-CO2/kl	
石油アスファ	ルト	t	3.119	t-CO2/t	
石油コークス	• ,	t	2.785	t-CO2/t	
7-14-41-7	液化石油ガス(LPG)	t	2.999	t-CO2/t	
石油ガス	石油系炭化水素ガス	∓m³	2.338	t-CO2/千m3	
可燃性	液化天然ガス(LNG)	t	2.703	t-CO2/t	
天然ガス	その他可燃性天然がス	∓m³	2.217	t-CO2/千m3	
	原料炭	t	2.605	t-CO2/t	
石 炭	一般炭	t	2.328	t-CO2/t	
	無煙炭	t	2.515	t-CO2/t	
石炭コークス	•	t	3.169	t-CO2/t	
コールタール		t	2.858	t-CO2/t	
コークス炉ガ	ス	∓m³	0.851	t-CO2/千m3	
高炉ガス		于m³	0.329	t-CO2/千m3	
転炉ガス		∓m³	1.184	t-CO2/千m3	
都市ガス		于m³	2.244	t-CO2/千m3	
産業用蒸気		GJ	0.060	t-CO2/GJ	
産業用以外の蒸気		GJ	0.057	t-CO2/GJ	
温水		GJ	0.057	t-CO2/GJ	
冷水		GJ	0.057	t-CO2/GJ	
コーシ゛ェネレーショ	ン発電量(補機除〈有効分)	于kWh	-0.159	t-CO2/千kWh	

エネルギー毎の使用量を入力すれば、自動的に掛け算をして、 CO2排出量が算出できるようになっています

※原単位は経産省(環境省)データを元に設定(22年8月公表値)





### Ⅱ. ①実態把握 ④CN目標値



#### 【概要】

- ・仕入先がどこを目指しているのか、また、後述する仕入先に目指して欲しい目標を検討する上でも、仕入先のCN目標値を把握する必要があります。
- ・調査にあたっては、単年、中長期の両方を把握します。また、イメージがわかるよう記入 事例を複数記載します。

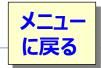
#### 【調査内容】

※調査対象期間:23年4月~24年3月

	調査内容
5	御社の <u>当年度の</u> Scope1,2におけるCN目標(CO2削減目標)を記入下さい。 <例> ・CO2排出量 前年度比▲○% ・CO2排出量 対□年度比 ▲○% ・CO2排出原単位(CO2排出量÷売上) 前年度比▲○% など
6	御社の中長期的なScope1,2におけるCN目標(CO2削減目標)を記入下さい。 <例> ・2030年度に、CO2排出量を対13年度比で▲46% ・2030年度までに、工場のCO2排出量を半減 ・2050年度にCN達成 など



### Ⅱ. ①実態把握 ⑤共同で取り組みたい内容



#### 【概要】

- ・仕入先が困っていて、共同で取り組みたい、力を貸して欲しいと思うことが必ずあります。 よって、それを把握(調査)し、積極的に支援していくことが必要です。
- ・調査にあたっては、「自社としての協力姿勢」や「何でも言っていい雰囲気」を伝えるよう な文面にし、また、多くの記入例を記載します。

#### 【調查內容】 ※調查対象期間:23年4月~24年3月

調査内容

弊社としても御社のCN活動に積極的に協力していきたいと考えています。
ついては、弊社と共同での推進を希望する取り組みを記入下さい。
(CO2削減効果見込みが試算できるならあわせて記入)

7 〈例〉
・物流回数低減による省エネ ▲〇t
・梱包材の変更 ▲〇t
・再生可能エネルギーの共同購入 ▲〇t
・リサイクル材の適用(材料仕様変更) ▲〇t
・貴社CN担当者による現場でのCN診断・指導 など

### Ⅱ. ①実態把握:③~⑤まとめ

#### 【調査内容(一覧)】

※調査対象期間:23年4月~24年3月

項目	No.	調査内容
	1	御社のScope1,2の年間の総CO2排出量(実測値)を記入下さい。(単位:t) ※算出方法がわからない場合は、別紙「エネルギー使用実績等調査表」を参照
 ③CO2排出量	2	御社の総売上金額を記入下さい。(単位:百万円)
	3	弊社向け売上金額を記入下さい。(単位:百万円)
	4	売上で案分した弊社CO2排出量(相当)を記入下さい。(単位:t) <計算式>年間の総CO2排出量(実測値)×弊社向け売上÷総売上
④CN目標	5	御社の <u>当年度の</u> Scope1,2におけるCN目標(CO2削減目標)を記入下さい。 <例>・CO2排出量 前年度比▲○% ・CO2排出量 対□年度比 ▲○% ・CO2排出原単位(CO2排出量÷売上) 前年度比▲○% など
	6	御社の中長期的なScope1,2におけるCN目標(CO2削減目標)を記入下さい。 <例>・2030年度に、CO2排出量を対13年度比で▲46% ・2030年度までに工場のCO2排出量を半減・2050年度にCN達成 など
⑤共同で取り 組みたい内容	7	弊社としても御社のCN活動に積極的に協力していきたいと考えています。 ついては、弊社と共同での推進を希望する取り組みを記入下さい。 (CO2削減効果見込みが試算できるならあわせて記入) 〈例〉・物流回数低減による省エネ ▲ Ot ・再生可能エネルギーの共同購入 ▲ Ot ・リサイクル材の適用(材料仕様変更) ▲ Ot ・貴社CN担当者による現場でのCN診断・指導 など

### Ⅱ. 2日標設定 ⑥自社の将来目標から設定



#### 【概要】

- ・仕入先に提示する目指して欲しい目標の設定です。
- ・即時行動に移して頂く必要があることから、単年での目標が望ましいです。
- ⇒⑥自社の将来目標から設定する事例です

- ●自社の目標を2030年 13年度比▲46%と設定している場合
  - ・22年度時点で▲30%まで達成していると残りは▲16%
  - ・これを30年度までの8年間で達成するには、▲16%÷8年 = ▲2%/単年
  - ⇒仕入先への目標として、▲2%/年を推奨する



### Ⅱ. ②目標設定 ⑦得意先(OEM)目標から設定



#### 【概要】

- ・仕入先に提示する目指して欲しい目標の設定です。
- ・即時行動に移して頂く必要があることから、単年での目標が望ましいです。
- ⇒⑦得意先(OEM)目標から設定する事例です

- ●取引先(OEM)から推奨されている目標が▲3%/年で展開されている場合
  - ・取引先(OEM)の目標を自社の仕入先を含めて一丸となって達成していく、 との考えから、同じ目標を提示
  - ⇒仕入先への目標として、▲3%/年を推奨する
- ●取引先(OEM)から推奨されている目標が長期目標(例:30年 ▲46%)の場合
  - ・前頁の「⑥自社の将来目標から設定」と同様の算出方法で単年に割り戻して 目標を提示
  - ⇒仕入先には、割り戻した単年目標を推奨する



### Ⅱ. ②目標設定 ⑧公的機関(SBT)を引用



#### 【概要】

- ・仕入先に提示する目指して欲しい目標の設定です。
- ・即時行動に移して頂く必要があることから、単年での目標が望ましいです。
- ⇒⑧公的機関(SBT)を引用する事例です

- ●SBT(次頁参照)のScope3における目標レベルは「少なくとも年▲2.5%削減」
  - ・SBTはパリ協定で求める水準と整合しており、国際的な取り組みに自社が 積極的に協力する、との考え方から同じ目標を提示
  - ⇒仕入先への目標として、▲2.5%/年以上を推奨する
  - ※SBTについてはP10を参照



### Ⅱ. ②目標設定 ⑨仕入先への調査結果から設定



#### 【概要】

- ・仕入先に提示する目指して欲しい目標の設定です。
- ・即時行動に移して頂く必要があることから、単年での目標が望ましいです。
- ⇒⑨仕入先への調査結果から設定する事例です

- ●仕入先が設定している単年目標値の平均(例:▲1.5%/年)を活用する場合
  - ・仕入先の平均的な目標値は、全仕入先含めても達成が見込める現実的な値と考え、全仕入先が一体となって達成していくとの思いを込めて目標を設定
  - ⇒仕入先が設定している目標の平均値(例:▲1.5%/年)を目標として推奨する



### Ⅱ. 2目標設定:⑥~⑨まとめ

#### 【目標設定例】

項目	目標設定方法
⑥自社の将来目標 から設定	<ul> <li>●自社の目標を2030年 13年度比▲46%と設定している場合</li> <li>・22年度時点で▲30%まで達成していると残りは▲16%</li> <li>・これを30年度までの8年間で達成するには、▲16%÷8年 = ▲2%/単年</li> <li>⇒仕入先への目標として、▲2%/年を推奨する</li> </ul>
⑦得意先(OEM) 目標から設定	<ul> <li>取引先(OEM)から推奨されている目標が▲3%/年で展開されている場合</li> <li>・取引先(OEM)の目標を自社の直仕入先を含めて達成していく、との考え方</li> <li>⇒仕入先への目標として、▲3%/年を推奨する</li> <li>取引先(OEM)から推奨されている目標が長期目標(例:30年 ▲46%)の場合</li> <li>・前頁の「⑥自社の将来目標から設定」と同様の算出方法で単年に割り戻す</li> <li>⇒仕入先には、割り戻した単年目標を推奨する</li> </ul>
⑧公的機関(SBT) を引用	●SBT(次頁参照)のScope3における目標レベルは「少なくとも年▲2.5%削減」 ・SBTはパリ協定で求める水準と整合しており、国際的な取り組みに自社が積極的に協力する、との考え方 ⇒仕入先への目標として、▲2.5%/年以上を推奨する
<ul><li>⑨仕入先への調査</li><li>結果から設定</li></ul>	●仕入先が設定している単年目標値の平均(例:▲1.5%/年)を活用する場合 ・仕入先の平均的な目標値は、全仕入先含めても達成が見込める現実的な値と 考え、全仕入先が一体となって達成していくとの考え方  ⇒仕入先が設定している目標の平均値(例:▲1.5%/年)を目標として推奨する

#### ⇒上記設定例を参考に、自社に最適な目標設定方法を選択しましょう



### Ⅱ. ❸活動支援 ⑩仕入先トップへの啓発



#### 【概要】

- ・仕入先のCN活動を支援する内容です。
- ・CN活動を仕入先任せにせず、積極的に支援することが全体でのCN化に繋がります。
- ⇒⑩仕入先トップへの啓発です

#### 【活動イメージ】

CNを推進する上で、トップの理解・本気度が非常に重要です。 そうした仕入先トップに啓発を働きかける取り組みを紹介します。

- ●仕入先トップ⇔自社トップ同士の意見交換会の開催
  - ・自社トップ(or担当役員)が自らの言葉で、CNの必要性や自分の思い、自社の活動概要や有益な情報等を伝えるとともに、課題や要望等の相談を受ける



- ●複数の仕入先トップを集めて相互研鑽会の開催
  - ・仕入先トップ自らが、お互いに困り事や課題、好事例等を 話し合うことで、一体感を醸成するとともに、出された意見 を取りまとめて、全体活動に織り込む





### Ⅱ. ❸活動支援 ⑪有益な情報展開

#### 【概要】

- ・仕入先のCN活動を支援する内容です。
- ・CN活動を仕入先任せにせず、積極的に支援することが全体でのCN化に繋がります。
- ⇒⑪有益な情報展開です

#### 【活動イメージ】

CNに関する知識や活動好事例、活用できるツール等は、仕入先の後押しとなります。 部工会で展開している情報・ツールを紹介しますので、ぜひ活用して下さい。

ツール名	概要/URL	
「CN推進にあたっての 基礎知識」	CNに関する基本情報、CO2排出量算出方法、省エネ活動、推進体制等 https://www.japia.or.jp/CNkisochishiki/	
「新事業創出・事業転 換に関わる情報提供」	公的支援機関情報、新規事業のマッチング情報等 https://www.jama.or.jp/industry_group/pdf/info_business_creation.pdf	
「省エネ対策事例集」	省エネに関する各種好事例 https://www.japia.or.jp/only/work/kankyou/ondanka/	

#### ※その他各種CN支援ツール一覧は、P39を参照



### Ⅱ. ❸活動支援 ⑪有益な情報展開



#### <参考>省エネに関する各種補助制度(経産省資源エネルギー庁HP)

各種支援制度 | 事業者向け省エネ関連情報 | 省エネポータルサイト (meti.go.jp)

https://www.enecho.meti.go.jp/category/saving\_and\_new/saving/enterprise/support/

#### ●省エネルギー投資促進に向けた支援補助金

事業者の更なる省エネ設備への入替を促進するため、「<u>先進設備・システム」、「オーダーメイド型設備」</u> の導入を支援。

#### ●中小企業等に対するエネルギー利用最適化推進事業費補助金

<u>省エネルギー診断や省エネ相談地域プラットフォームの構築</u>など、中小企業等の省エネを推進するためのきめ細かな支援を実施。

#### ●省エネルギー設備投資に係る利子補給金助成事業費補助金

省エネ設備の新規導入や増設、省エネ取組のモデルケースとなり得る事業等に対して支援を行い、資金調達が障壁になり二の足を踏んでいる事業者の省エネ投資を促進。

※環境省HPでも、省エネ改修への補助金・支援制度が掲載されています http://www.env.go.jp/earth/info/greenbuilding/tool/subsidize.html



### Ⅱ. ❸活動支援 ②省エネ診断

#### 【概要】

- ・仕入先のCN活動を支援する内容です。
- ・CN活動を仕入先任せにせず、積極的に支援することが全体でのCN化に繋がります。
- ⇒迎省エネ診断です

#### 【活動イメージ】

仕入先で省エネ活動を進める中で、「今のやり方で合っているのか」「他によいやり方はないか」等悩む状況が想定され、省エネ診断は大変有効です。

自前で実施する場合、外部に委託する場合の参考情報を紹介します。

#### <自前で実施>

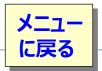
政府・各種団体が発行しているチェックリストを紹介します

区分	概要/URL	
省エネルギーチェックシート 〈国土交通省〉	https://view.officeapps.live.com/op/view.aspx?src= https%3A%2F%2Fwww.mlit.go.jp%2Fcommon%2F 001147144.xls&wdOrigin=BROWSELINK	
工場及びビルの省エネチェックリスト 〈省エネルギーセンター〉	https://www.eccj.or.jp/whatsnewj/2022spr/checklist.pdf	
CN・チェックシート 〈中小機構〉	https://j- net21.smrj.go.jp/special/chusho_sdgs/carbonneutr al/checksheet.html	





### Ⅱ. ❸活動支援 ②省エネ診断



#### 【活動イメージ】

<外部に委託>

政府・各種団体が実施している省エネ診断・支援を紹介します

区分	概要/URL		概要/URL	
省エネお助け隊 〈資源エネルギー庁〉	https://www.shoene-portal.jp/about/			
ハンズオン支援 〈中小機構〉	https://www.smrj.go.jp/sme/enhancement/hands-on/01.html			
省エネ最適化診断 〈省エネルギーセンター〉	https://www.shindan-net.jp/service/shindan/about.html			
省エネルギー診断 〈環境共創イニシアチブ〉	https://shoeneshindan.jp/			

※各都道府県でも省エネ診断を実施している場合があります ので、必要に応じてそちらにお問い合わせ下さい







### Ⅱ. ❸活動支援 ⑬簡易見える化算出表

#### 【概要】

CO2排出量の見える化(実測値)については、全社や工場単位までで、それ以上の細かな単位までは、「測定器等の投資が必要でできない」と考える仕入先が多数あることが予想されます。 そこで、投資不要で、簡易的・概算的に細分化した単位で見える化できる帳票を作成しましたので、ぜひご活用下さい。

●簡易見える化算出表・・・投資不要で簡易的・概算的に細分化した単位で見える化 把握可能な単位(工場等)の総エネルギー消費量を、それに紐づく設備毎の消費量 (概算値として、取扱説明書等に記載されているエネルギー消費量を活用)で按分

#### <ポイント>

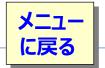
- ・測定器の購入(投資)・実測はせず、簡易的・概算的に算出(取説の消費量)
- ・個々の生産設備、照明、空調、コンプレッサ、ボイラー等、幅広く項目を設定
- ※この表で概算を把握し、より効果が見込まれる箇所には測定器設置(投資)を検討

#### <注意点>

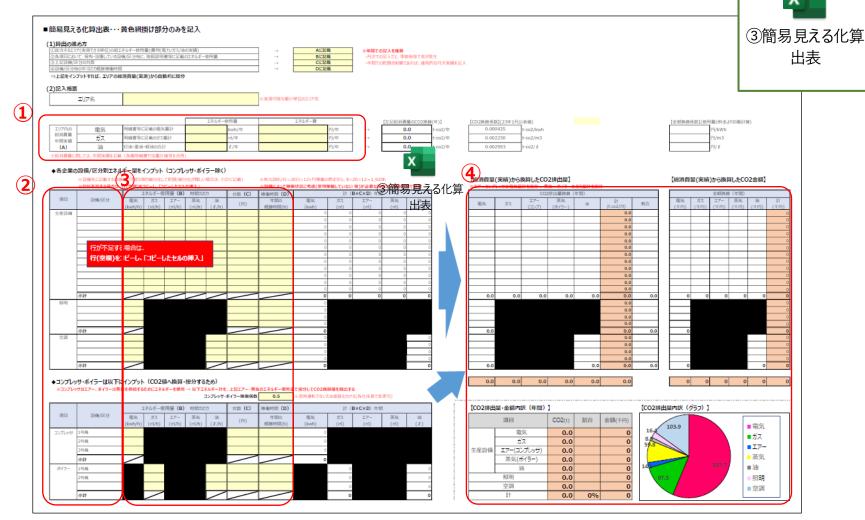
- ・当帳票は実測できない企業の補助的な位置づけであり、作成に一定の負荷(取扱説明書を設備毎に確認する等)はかかりますので、得られる効果を鑑みて活用を判断下さい。
- ・当帳票は見える化による気付きを与えることが狙いです。(改善効果等までを見える化する帳票ではありません)



### Ⅱ. ❸活動支援 ⑬簡易見える化算出表



- ①該当するエリア(実測できる単位)の総エネルギー使用量と費用(電力/ガス/油の実績)を入力
- ②生産設備や空調等、極力幅広く項目を設定
- ③設備/区分毎に、取扱説明書等のエネルギー消費量・台数・稼働時間(概算)を入力
- ④設備/区分毎に、CO2排出量換算値や金額換算値、CO2総量に占める割合が自動的に算出





### Ⅱ. ❸活動支援 ⑭設備別省エネ活動方法表

#### 【概要】

加熱炉や洗浄機、切削加工機等、エネルギー(CO2)を多く出す設備に関して、「どのように取り組めばよいかわからない」との声を多数聞きます。

そこで、使い手の立場に立って進め方がわかる帳票を作成しましたので、ぜひご活用下さい。

●設備別省エネ活動方法表・・・使い手の立場に立った使える設備省エネ活動方法 わかりやすさに加え、投資判断や優先順位、保有する設備の種類の観点を織込む等、 使い手の立場に立って、検討・活動の進めやすさ(ニーズ)を追求して作成

#### <ポイント>

- ・設備投資判断の一助となるよう、設備投資要否、回収年を記載
- ・何から始めればよいかわかりやすいよう、実施難易度を設定
- ・保有する設備毎に活動できるよう、設備の種類に応じて活動を整理
- ・細かすぎると意欲が損なわれるため、活動のイメージがわかる最低限の<u>わかりやすい内容</u>

#### <注意点>

・当帳票は対策の漏れをなくすチェック表的役割であり、実際の省エネ活動は、関係部門や外部業者と連携して推進頂く前提です(よって、対策の詳細や効果等は記載せず)

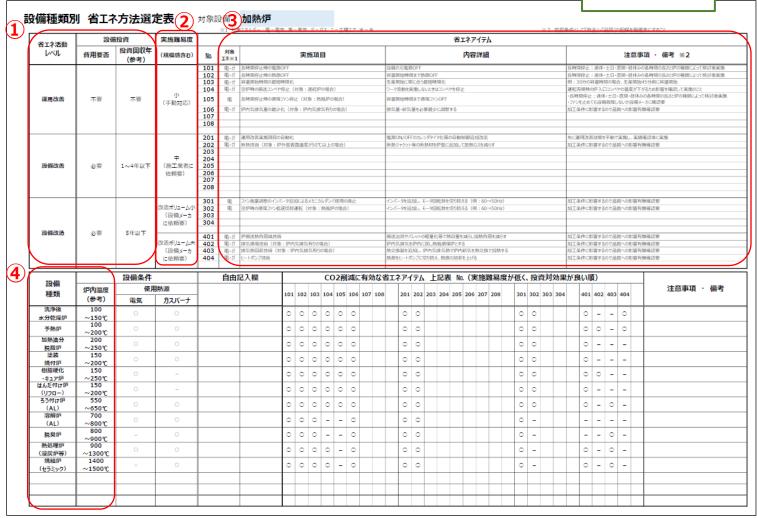


### Ⅱ. ❸活動支援 ⑭設備別省エネ活動方法表

メニュー に戻る

- ①設備投資判断の一助となるよう、設備投資要否、回収年を記載
- ②何から始めればよいかわかりやすいよう、実施難易度を設定
- ③活動のイメージがわかる最低限のわかりやすい内容
- ④保有する設備毎に活動できるよう、設備の種類に応じて活動を整理







### Ⅱ. ❸活動支援: ⑩~⑭まとめ

#### 【目標設定例】

項目	目標設定方法	
⑩仕入先トップへ	●仕入先トップ⇔自社トップ同士の意見交換会の開催	
の啓発	●複数の仕入先トップを集めて相互研鑽会の開催	
	●CN推進にあたっての基礎知識	
	● CNアクションリスト	
⑪有益な情報	●新事業創出・事業転換に関わる情報提供	
展開	●省エネ事例集	
	●新事業創出·事業転換事例集	
	<参考>省エネに関する各種補助制度(経産省 資源エネルギー庁HP)	
迎省エネ診断	●自前で実施:政府・各種団体が発行しているチェックリストを紹介	
似有工个的例	●外部に委託:政府・各種団体が実施している省エネ診断・支援を紹介	
⑬簡易見える化	●簡易見える化算出表	
算出表	投資不要で簡易的・概算的に細分化した単位で見える化	
⑭設備別省エネ	●設備別省エネ活動方法表	
活動方法表	使い手の立場に立った使える設備省エネ活動方法	

#### ⇒仕入先を支援する内容として、できる限り多く実施しましょう



## 【ステップⅢ】振り返りと次年度計画立案

● 1年間の取り組みを振り返り次年度に活かす

~ この1年を振り返り、次年度に活かすために、 仕入先に何をすればよいかを知ろう! ~



### Ⅲ.振り返り ⑮振り返りと次年度計画立案

仕入先にこの1年の活動を振り返ることを促し、次年度に活かしてもらうことが重要です。 (仕入先で活動のPDCAを回してもらう)

ここでは、何を振り返ってもらうかがわかるツールを紹介しますので、ぜひ仕入先に展開し作成(振り返り)を促して下さい。(仕入先からの提出を求めるかは任意)

#### 【振り返るポイント】

#### <当年度実績> (当年度を振り返る)

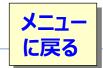
振り返る項目	振り返り内容	
●目標·実績	年初に立てた目標(CO2排出量削減目標値)と、それに対する実績	
●活動実績	CN目標達成に向けた、この1年間の具体的活動実績	
●課題·要望	活動を進める中で把握した課題やTier1への要望事項	

#### <次年度計画> (次年度に活かす)

振り返る項目	振り返り内容	
●目標	当年度実績を踏まえた、次年度に目指すべき目標値	
●活動計画 CN目標達成、課題解決に向けた、次年度の活動計画		



### Ⅲ. 振り返り ⑮振り返りと次年度計画立案



#### <参考>当年度振り返り・次年度計画立案帳票

・エクセル帳票を仕入先に展開・記入頂き、当年度の振り返りと 次年度計画立案を促す



※仕入先の継続性を考慮し、作成に負荷がかからない簡易的な帳票

当年度実績		
目標	当年度の目標を記入・	
目標に対する実績	上記に対する実績を記入・	
目標達成に向けた 活動(実績)	この1年、実施してきた活動を記入 ・ ・	
1年間の取り組みを 踏まえた課題	この1年、取り組んで浮き彫りになった課題を記入 ・ ・	

次年度計画	
目標	当年度を踏まえた次年度の目標を記入・
次年度活動計画 (課題への対応含む)	当年度の課題等を踏まえた次年度の活動を記入・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・

⇒仕入先にて、活動のPDCAを回して頂き、着実に前進させていきましょう



### 【参考】各種CN支援ツールの仕入先への情報展開

部工会で作成したCN支援ツールをHP 一般サイトに掲載しています。

皆様の仕入先様にも活用頂ければと思いますので、ぜひ情報展開をお願いします。

※情報展開する際は、ツール(資料)を送付するのではなく、以下URLをご紹介下さい

CN支援ツール	概要	URL
これで実践CN活動リスト	会員企業がCNをどのように進めれば	https://www.japia.or.jp
これに夫成しい心動リスト	よいかをまとめた進め方集	/CNkatsudolistippan/
これで実践CN活動リスト	会員企業の仕入先に対する活動・	https://www.japia.or.jp/
【対仕入先】	支援をまとめた進め方集	CNlisttaishiiresakiippan/
簡易見える化算出表	投資不要で簡易的に細分化した単	https://www.japia.or.jp/
間勿兄んる儿昇山衣	位で見える化できる帳票	CNmierukaippan/
設備別省エネ活動	使い手の立場に立った設備別の省	https://www.japia.or.jp/
方法表	エネ活動方法一覧表	CNsetsubibetsuippan/
新事業創出•事業転換	会員企業以外の自動車部品関連	https://www.japia.or.jp/
事例集	企業の活動事例集	CNjigyoujireishuippan/
CN推進にあたっての	CNに向け段階的に構築すべき体	https://www.japia.or.jp/
体制・役割モデル	制・役割がわかる内容	CNkisochishikiippan/



■ カーボンニュートラルに関する問い合わせ

◇ご質問、困り事等があれば、下記連絡先までメール下さい

# JAPIA「CN何でも相談室」 carbonneutral@japia.or.jp

